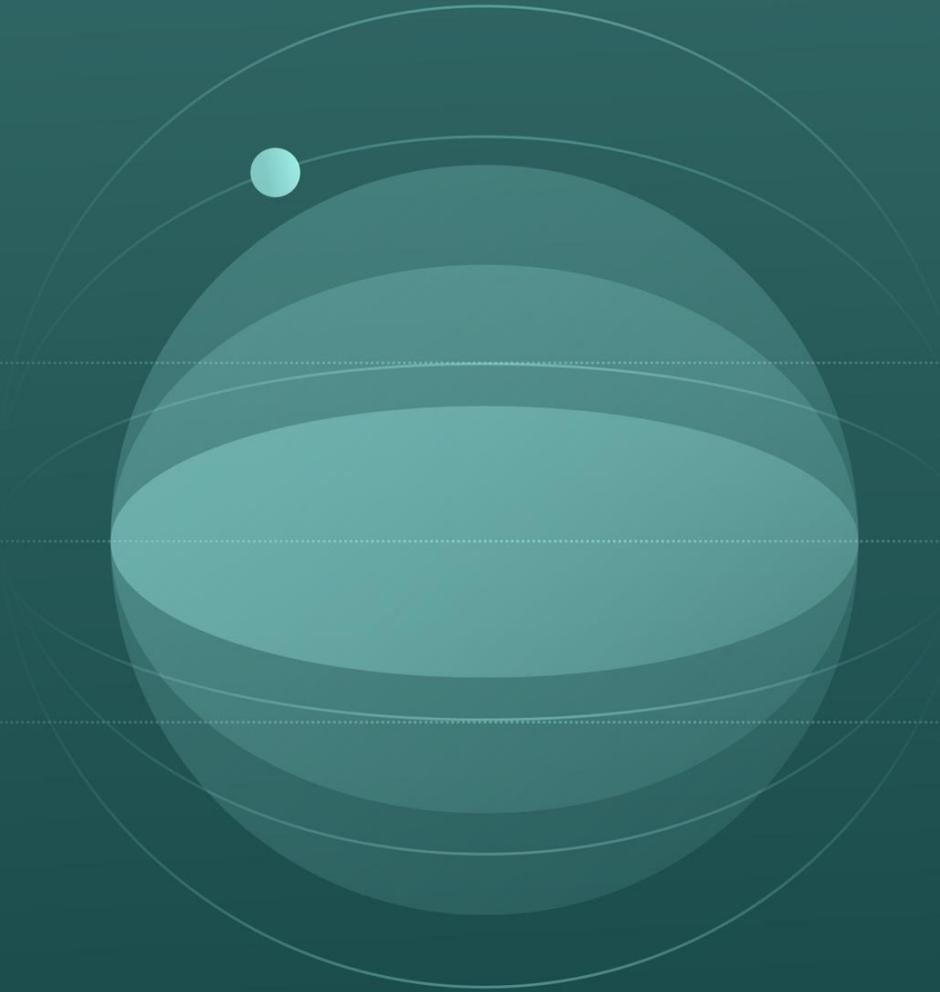


 REPORTING

Altalife 2023



Informations générales

- Date de lancement : **1^{er} avril 2023**
- Date de clôture : **31 décembre 2024**
- Taille du fonds : **Fonds en cours de levée**

Codes ISIN

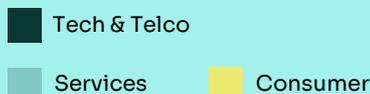
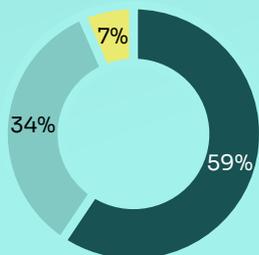
Altalife 2023 : **FR001400C221**

Chiffres clés au 30/06/2024*

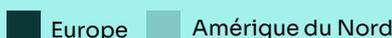
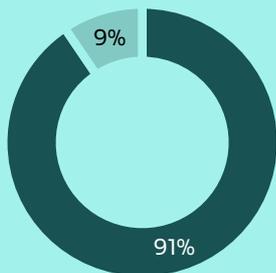
- Fonds alloué à **100 %**
- Fonds investi à **près de 60 % dans 15 sociétés**

Répartition du portefeuille

PAR SECTEUR



PAR ZONE GÉOGRAPHIQUE



Allocation du FCPR

Le FCPR est alloué à **100 %** :

- Dans 2 fonds de Buy-Out (allocation via les fonds finalisée) : **Five Arrows Principal Investment IV (FAPI IV)** et **Hg Mercury 4**
- Dans quatre co-investissements : **Visma, Diapason, Howden et Evoriel** (nouveau nom de Nexity ADB).

Five Arrows

Division d'investissement « Merchant Banking » créée en 2008 au sein de la banque Rothschild & Co mais pilotée de manière indépendante.

- Environ 22Mds€ sous gestion, concentrés sur le LBO midmarket principalement en Europe (75 % du portefeuille) avec des opérations transatlantiques ponctuelles via le bureau new-yorkais de Five Arrows.
- Spécialisation dans les logiciels, la santé et les services aux entreprises.
- Cibles privilégiées : entreprises leaders aux caractéristiques défensives (chiffre d'affaires prédictible, forte croissance organique et marges élevées).
- Avantage concurrentiel majeur lié à l'histoire, à la réputation de la marque Rothschild et au réseau que le groupe – même s'il ne participe pas aux décisions d'investissement – met à la disposition des équipes FAPI.
- Une équipe d'excellence opérationnelle très solide (talents attirés par l'image de marque Rothschild), impliquée dès la phase de due diligences et particulièrement active pendant la 1^{ère} année de détention.

À date, le fonds est investi à hauteur d'environ 35% dans 6 sociétés (cf. ci-après).

Hg

Société internationale créée en 1997, concentrée exclusivement sur le segment du LBO dans les Tech & Services européens.

- Plus de 40Mds\$ d'actifs sous gestion.
- Position de 2^{ème} groupe de software en Europe avec l'un des meilleurs track records sur le segment Tech Buy-Out au plan mondial.
- Sociétés cibles ayant pour la plupart leur siège social en Europe mais une activité mondiale.
- Équipes d'investissement réparties en 8 sous-verticales du logiciel (ERP, Asset Management, RH...) pour couvrir la totalité des opportunités de marché, tout en mutualisant efficacement leurs connaissances.
- Avantage compétitif clé lié à l'hyper- spécialisation dans les logiciels qui permet à Hg de mettre en œuvre des effets d'échelle très efficaces pour surperformer les autres acteurs du Private Equity et s'ériger comme véritable concurrente des meilleurs acteurs industriels (SAP, Dassault Systèmes...).

Au sein d'Hg Capital, les fonds de la gamme Mercury ciblent principalement les entreprises du lower midmarket.

À date, le fonds est investi à hauteur d'environ 35% dans 5 sociétés (cf. ci-après).

Synthèse du portefeuille

Nom	Fonds	Pays	Secteur	Sous-secteur
GTreasury	Hg Mercury 4	États-Unis	Tech & Telco	Solutions logicielles
JTL	Hg Mercury 4	Allemagne	Tech & Telco	Solutions logicielles
CINC Systems	Hg Mercury 4	États-Unis	Tech & Telco	Solutions logicielles
Induver	Hg Mercury 4	Belgique	Services	Services Financiers
Cube Global*	Hg Mercury 4	Royaume-Uni	Tech&Telco	Solutions logicielles
Mintec	FAPI IV	Royaume-Uni	Services	Services B2B/B2C
A2Mac1	FAPI IV	France	Services	Services B2B/B2C
GEDH	FAPI IV	France	Internet/Consumer	Consumer
n2Y	FAPI IV	États-Unis	Internet/Consumer	Consumer
Rimes *	FAPI IV	États-Unis	Tech&Telco	Solutions logicielles
Solvares *	FAPI IV	Allemagne	Services	Services B2B/B2C
Visma	Co-investissement	Norvège	Tech & Telco	Solutions logicielles
Diapason	Co-investissement	France	Tech & Telco	Solutions logicielles
Evoriel (ex-Nexity ADB)*	Co-investissement	France	Services	Services B2B/B2C
Howden*	Co-investissement	Royaume-Uni	Services	Services Financiers

* Société entrée dans le portefeuille au 2^{ème} trimestre 2024.

Présentation du portefeuille et activité du 1^{er} semestre 2024



Sous-secteur :
Solutions logicielles

Détenue par Hg Mercury 4
depuis juin 2023

Pays : États-Unis

Créée en 1986

Chiffre d'affaires : ~60M\$

~300 collaborateurs

~775 clients dans le monde

GTreasury est l'un des principaux fournisseurs de solutions logicielles de gestion de trésorerie (« TMS ») pour les entreprises de taille moyenne dans le monde.

La société opère dans un secteur en pleine expansion avec un nombre croissant d'entreprises qui adoptent des solutions tierces dédiées pour répondre à leurs besoins en matière de TMS (Treasury Management Software : logiciel de gestion de la trésorerie).

Présente dans 30 secteurs d'activité et 160 pays, l'entreprise s'est développée par croissance organique en mettant l'accent sur l'amélioration de son efficacité opérationnelle.

→ Activité du 1^{er} trimestre 2024 très bien orientée avec un **chiffre d'affaires en croissance de 12%** (douze mois glissants au 29 février 2024 vs année 2023).



Sous-secteur :
Solutions logicielles

Détenue par Hg Mercury 4
depuis octobre 2023

Pays : Allemagne

Créée en 2008

Chiffre d'affaires : 29M€

~200 collaborateurs

~40 000 entreprises clientes

JTL est un fournisseur d'ERP vertical qui cible le secteur du Retail.

Un progiciel de gestion intégré (ERP) est un système logiciel qui permet aux entreprises d'automatiser un certain nombre de tâches et d'améliorer les processus liés aux fonctions Finance, RH, Production, Supply Chain, Services, Achats et autres. Un ERP vertical cible spécifiquement un secteur d'activité.

JTL réalise la gestion des stocks et du processus allant de la réception d'une commande à sa livraison, mais également l'intégration de produits sur différentes places de marché en ligne. Elle sert aujourd'hui plus de 40 000 PME allemandes avec un taux de satisfaction clientèle et un taux de rétention très élevés.

→ Activité en forte croissance au 1^{er} trimestre : **chiffre d'affaires en hausse de 27%** (douze mois glissants au 29 février 2024 vs année 2023).



Sous-secteur :
Solutions logicielles

Détenue par Hg Mercury 4
depuis janvier 2024

Pays : États-Unis

Créée en 2005

Chiffre d'affaires : 41M\$

+130 collaborateurs

+30 000 clients

CINC Systems propose aux 'Homeowners Associations' (HOAs) américaines (équivalent des copropriétés françaises) une plateforme sur le cloud qui leur permet de simplifier la gestion de leurs tâches administratives.

La solution intègre plusieurs modules, dont un logiciel de comptabilité et de paiement des frais en ligne, un outil de sondage pour les copropriétaires ou encore une synthèse des dernières réunions organisées et l'agenda de celles à venir. La plateforme est complètement modulable, tant en termes de design que de contenus mis à disposition de ses utilisateurs.

Avec plus de 350 000 HOAs aux États-Unis dont un certain nombre ont un budget supérieur au million de dollars, le marché sur lequel opère CINC Systems présente un potentiel de croissance significatif. Grâce à sa réputation de pionnier, la société est bien positionnée pour bénéficier de cette croissance.

→ Progression très significative de l'activité au 1^{er} trimestre : **chiffre d'affaires en hausse de 45%** (douze mois glissants au 29 février 2024 vs année 2023).



Société issue de la fusion
d'Induver (créée en 1990) et
de Clover (créée en 2019)

Sous-secteur :
Services financiers

Détenue par Hg Mercury 4
depuis 2024

Pays : Belgique

Chiffre d'affaires : 35M€

+ 100 collaborateurs
experts de l'assurance

Induver et Clover sont tous deux des courtiers en assurance belges détenus par leurs fondateurs.

La société Induver, fondée en 1990 par trois familles belges, est un courtier en assurances axé sur le B2B qui cible principalement les PME.

Fondée en 2019 par des professionnels chevronnés de l'assurance, elle a fusionné avec Clover : cette possède un bilan solide en matière de fusions-acquisitions et un ensemble de spécialités de niche complémentaires aux activités d'Induver. Les expertises combinées de ces deux acteurs établis de l'assurance au Benelux ont donné naissance à un acteur leader sur le marché, avec un potentiel significatif de synergies.

→ **Chiffre d'affaires au 31 mars 2024 en hausse de +22%** (vs la même période en 2023)



Sous-secteur :
Solutions logicielles

Détenue par Hg Mercury 4
depuis avril 2024

Pays : Royaume-Uni

Créée en 2011

Chiffre d'affaires : 27M€

Basé à Londres, Cube Global est un fournisseur de logiciels de conformité principalement destinés aux grandes institutions financières. Elle leur permet de rester alignées avec les normes internationales, qui évoluent en permanence.

Cube Global compte parmi ses clients plus de 50 grandes entreprises de services financiers, telles que Citi, Wells Fargo et Deutsche Bank, ainsi que plusieurs poids lourds de l'énergie et de la technologie. Ses solutions répondent aux exigences de plus de 8 000 organismes de réglementation.

Cube Global propose des produits critiques et difficilement remplaçables : cela se traduit par des scores de satisfaction client et des revenus récurrents élevés (+ 90 %).

Dirigé par son ambitieux fondateur, Ben Richmond, Cube Global poursuit son expansion et affirme sa position de leader sur le marché des logiciels de conformité financière : la firme a notamment été primée 3 fois depuis 2022 pour la qualité de ses produits.

* Pas de commentaire sur l'activité du 1^{er} semestre 2024, la société étant entrée dans le portefeuille postérieurement au 31/03/2024.



Sous-secteur :
Services B2B/B2C

Détenue par FAPI IV
depuis janvier 2022

Pays : Royaume-Uni

Créée en 1982

Chiffre d'affaires : ~60M€

+60 collaborateurs

+5 000 clients dans

50 pays

Leader sur le marché européen, et en pleine expansion aux États-Unis, Mintec est le premier fournisseur indépendant de prévision et d'analyse des prix et des données commerciales pour les matières premières et agricoles entrant dans la composition des produits alimentaires et des biens de consommation courante.

Sa plateforme en SaaS très innovante agrège des données portant sur plus de 650 références produits, analysées grâce à un logiciel intégré ; elle propose à ses utilisateurs des outils allant du 'plotting tool' (représentation visuelle des données brutes pour les rendre plus compréhensibles) au modèle de prévision de coûts et à l'outil de couverture des risques de change.

Dans un environnement macro-économique inflationniste et volatile, Mintec permet aux grandes marques alimentaires (Auchan, PepsiCo, McDonald's...) d'élaborer des stratégies d'approvisionnement plus intelligentes, plus efficaces et plus durables.

→ **Chiffre d'affaires en hausse de +15%** (douze mois glissants au 31/03/2024 vs douze mois glissants au 31/12/2023) en incluant l'acquisition transformante d'AgriBriefing.



Sous-secteur :
Solutions logicielles

Détenue par FAPI IV
depuis février 2023

Pays : France

Créée en 2006

Chiffre d'affaires : ~115M€

+700 collaborateurs

+650 clients dans 17 pays

A2MAC1 est le principal fournisseur d'analyse des composants et pièces détachées entrant dans la conception des véhicules automobiles les plus performants et les plus innovants de leur catégorie au plan mondial.

Moyennant un abonnement à un logiciel en SaaS, les clients d'A2MAC1 accèdent à une base de données unique de plus de 800 véhicules démontés pièce par pièce et analysés dans ses ateliers. A2MAC1 produit des analyses complètes sur la composition et les tendances des matériaux entrants dans la fabrication de composants clés des véhicules tels que la batterie et la carrosserie. Ses équipes réalisent par exemple des essais sur piste ou électriques pour évaluer la stratégie de gestion de l'énergie, la dynamique du véhicule et simuler les performances aux crash tests.

A2MAC1 est capable de décrypter des technologies complexes et de les transformer en données essentielles et porteuses de valeur pour les ingénieurs et les concepteurs, leur permettant ainsi d'optimiser les coûts tout en restant à la pointe de l'innovation.

→ **Chiffre d'affaires en recul de 4%** (douze mois glissants au 31/03/2024 vs FY 2023).



Sous-secteur :
Consumer

Détenue par FAPI IV
depuis juillet 2022

Pays : France

Créée en 1961

Chiffres d'affaires : 128M€

13 écoles dans le réseau

+60 000 étudiants
diplômés

Le groupe EDH est l'un des principaux réseaux français d'écoles d'enseignement supérieur privé spécialisé dans les domaines de la communication, du management artistique et culturel, de la mode et du développement web et mobile.

GEDH regroupe 13 écoles prestigieuses dont l'EFAP (École des nouveaux métiers de la communication), l'EFJ (École du nouveau journalisme), MOPA (École internationale du cinéma d'animation) et CREAD (École d'architecture intérieure & design global). Présent dans 5 pays (France, Espagne, Algérie, Chine, USA) à travers 40 campus, le groupe EDH développe une pédagogie « sur-mesure » et active qui accorde une place très importante aux expériences pratiques et à l'employabilité.

GEDH est aujourd'hui le 4e acteur paneuropéen de l'éducation aux arts créatifs et le troisième en France. Engagées dans la réussite de ses étudiants, les 13 écoles du Groupe ont mis en place des partenariats avec plus de 130 universités dans le monde et tissé des liens avec des milliers d'entreprises permettant d'offrir à ses élèves plus de 7 000 offres de stages par an. Fort d'un puissant réseau alumni de plus de 60 000 diplômés, le Groupe a pour mission de former les professionnels d'aujourd'hui et de demain.

→ **Chiffre d'affaires en hausse de 11%** (6 mois au 29/02/2024 vs FY2023 – clôture de l'exercice au 31/08) en incluant les acquisitions.



Sous-secteur :
Solutions logicielles

Détenue par FAPI IV
depuis le 2^{ème} trimestre
2024

Pays : Etats-Unis

Créée en 1996

Chiffre d'affaires : 90M\$

≈ 450 collaborateurs

+350 clients parmi les plus
grandes sociétés de
gestion au plan mondial

Rimes est un leader mondial dans le domaine des solutions logicielles et de l'analyse de données pour les institutions financières.

Fondée en 1996 et basée à New York, au plus proche des grandes banques de Wall Street, la société s'est progressivement imposée comme un leader dans le secteur des logiciels financiers : en 2024, 60% des plus grandes sociétés mondiales de gestion d'actifs utilisent des solutions développées par Rimes.

Le secteur des logiciels financiers étant protégé par de fortes barrières à l'entrée couplées à de coûts de substitutions très élevées, les solutions conçues par Rimes occupent une position critique dans la stratégie des principaux *asset managers* (sociétés de gestion d'actifs) mondiaux.

La société connaît un taux de revenus récurrents de plus de 90% et bénéficie d'un taux de rétention clients très élevé, ce qui lui confère une très forte visibilité sur ses revenus futurs.



Pas de commentaire sur l'activité du 1^{er} semestre 2024, la société étant entrée dans le portefeuille postérieurement au 31/03/2024.



Sous-secteur :
Solutions logicielles

Détenue par FAPI IV
depuis le 2^{ème} trimestre
2024

Pays : Allemagne

Chiffre d'affaires : ≈45M€

+330 collaborateurs

+1 700 clients

Solvares est un leader européen dans le domaine des solutions logicielles pour la gestion des services d'entreprise, la planification des tâches et la logistique.

Solvares conçoit des logiciels permettant d'optimiser la logistique des entreprises (planification des rendez-vous et des tournées, gestion des effectifs, optimisation des itinéraires, gestion des flottes de transport, ...).

Les solutions conçues par Solvares permettent d'améliorer l'efficacité opérationnelle de ses clients, avec un taux de productivité pouvant croître de 95% et une réduction des coûts significative.

Solvares compte plus de 1 700 entreprises clientes, en majorité des PME mais également des grands groupes tels qu'Allianz ou Samsung. Elle génère plus de 70% de revenus récurrents et son taux de rétention client

Basée en Allemagne, où elle a progressivement acquis une part de marché significative, la société s'est ensuite développée en Europe Centrale avant de s'implanter au Royaume-Uni, où elle connaît un taux de croissance élevé depuis plusieurs années.



Pas de commentaire sur l'activité du 1^{er} semestre 2024, la société étant entrée dans le portefeuille postérieurement au 31/03/2024.



Sous-secteur :
Consumer

Détenue par FAPI IV
depuis mai 2023

Pays : États-Unis

Créée en 1997

Chiffre d'affaires : ≈ 78M\$

240 collaborateurs

n2y propose des solutions éducatives destinées aux élèves américains, de la petite enfance au lycée.

Son produit phare est le Unique Learning System, programme pédagogique conçu pour les salles de classes et prêt à être utilisé. Conforme aux normes fédérales américaines, le Unique Learning System permet aux élèves de développer pleinement leur potentiel en matière scolaire. L'offre produits de n2y inclut des programmes d'éducation spécialisés ainsi que des ressources pédagogiques ciblées pour les élèves ayant des besoins spécifiques. Ces solutions sont utilisées dans divers environnements éducatifs, que ce soit par des enseignants ou par des thérapeutes et éducateurs spécialisés.

→ **Chiffre d'affaires en hausse de 12%** (douze mois glissants au 31/03/2024 vs douze mois glissants au 31/03/2023).
Acquisition transformante de Texthelp réalisée au 1^{er} trimestre 2024 avec à la clef **un potentiel de développement et de synergies significatifs.**



Sous-secteur :
Solutions logicielles

Pays : Norvège

Créée en 1996

Chiffre d'affaires : 2,1 Mds€

+14 000 collaborateurs

+1 500 000 utilisateurs

Fondée il y a plus de 25 ans, Visma s'est progressivement imposée comme l'un des leaders européens des logiciels dans le cloud. Ses solutions ciblent principalement les professionnels de la comptabilité, de la supply chain et de la finance en entreprise.

La société norvégienne pilote depuis Oslo un réseau de 15 000 collaborateurs au service de clients allant de la PME à la multinationale, avec des références aussi prestigieuses que la Banque Centrale de Norvège. Elle s'est développée à la fois par croissance organique et par croissance externe, avec une stratégie active de build-ups (elle a notamment acheté la fintech française Inqom en 2022). Déjà présente en Europe et en Amérique latine, Visma souhaite désormais s'implanter sur de nouveaux continents.

La société a publié un communiqué sur ses résultats du 1^{er} trimestre 2024 :



- chiffre d'affaires en hausse de 18%,
- EBITDA en hausse de 37%,
- 8 acquisitions réalisées au cours du trimestre, dont 2 en France.



Sous-secteur :
Solutions logicielles

Pays : France

Créée en 1980

Chiffre d'affaires : 12M€

+50 collaborateurs

+10 000 clients

Diapason offre une solution logicielle qui répond aux besoins des directions financières. Elle leur permet d'optimiser la gestion de leurs liquidités, d'automatiser leurs paiements et de piloter les risques liés à leurs portefeuilles d'instruments financiers.

Innovant et reconnu, le logiciel développé par Diapason se distingue par sa forte capacité de personnalisation.

Diapason s'est vite imposée comme la solution de référence auprès des grands groupes (elle compte parmi ses clients plus de 30 % des entreprises du CAC 40) puis auprès des PME et ETI. La société accompagne plus de 11 000 utilisateurs dans plus de 50 pays.

La croissance sur le marché de Diapason devrait rester soutenue sur les prochaines années, tirée notamment par les ETI.



Pas de commentaire sur l'activité du 1^{er} semestre 2024, la société étant entrée dans le portefeuille postérieurement au 31/03/2024.

Co-investissement

EVORIEL

Sous-secteur :
Services financiers

Créée en 2000

Chiffre d'affaires : 300M€

+3000 collaborateurs

+140 000 biens en gestion locative

Evoriel (ex-Nexity ADB) est issue de la division « Services aux particuliers » du groupe immobilier Nexity, cédée dans le cadre d'une stratégie de recentrage sur ses activités principales. Elle compte plus de 200 agences à travers la France et se concentre sur deux piliers de l'immobilier : la gestion de copropriétés et la gestion locative.

Avec un réseau de plus de 633 000 immeubles, lotissements ou résidences en copropriété, ainsi que 141 000 biens en gestion locative, Evoriel est solidement implantée dans le paysage immobilier français.

Le ralentissement de l'activité en 2023, causé par la hausse des taux, n'a pas impacté l'activité de la société, qui est positionnée sur le segment des services aux propriétaires, un segment résilient face aux fluctuations du marché, et non sur le segment des transactions immobilières. De plus, le potentiel de croissance de sa marge EBITDA est significatif.



Pas de commentaire sur l'activité du 1^{er} semestre 2024, la société étant entrée dans le portefeuille postérieurement au 31/03/2024.

Co-investissement

HOWDEN

Sous-secteur :
Services financiers

Créée en 1994

Chiffre d'affaires : 2,4Mds£

16 000 collaborateurs

38 mds de primes d'assurance gérées

Howden est un groupe leader dans le courtage en assurance, qui opère sur toute la chaîne de valeur du métier (assurance, réassurance, courtage, conseil...). L'utilisation de solutions technologiques innovantes pour la distribution de ses produits lui confère une position différenciante au plan mondial.

Fondée en 1994 à Londres, Howden a connu un développement rapide grâce à une forte croissance organique (>15% en moyenne) et à des acquisitions ciblées.

L'entreprise est très diversifiée géographiquement, plus que tout autre intermédiaire indépendant, avec une présence dans plus de 50 pays. Au Royaume-Uni, Howden se classe parmi les cinq premiers courtiers en assurance grâce aux acquisitions récentes de A-Plan et Aston Lark, et occupe la 4^{ème} place internationale des courtiers en réassurance depuis l'acquisition de TigerRisk aux Etats-Unis.

Avec plus de 16 000 salariés dans le monde, dont près d'un tiers sont actionnaires, Howden gère près de 38 milliards de primes d'assurance à travers ses différentes activités.



Pas de commentaire sur l'activité du 1^{er} semestre 2024, la société étant entrée dans le portefeuille postérieurement au 31/03/2024.

Les risques

L'investissement en Private Equity comporte des risques

Cette information aux investisseurs ne doit pas être utilisée à des fins commerciales. Ce document est mis à disposition de manière individualisée et confidentielle aux porteurs, conformément aux règlements. Les informations contenues dans ce document sont strictement confidentielles. Il ne doit pas être distribué, publié, reproduit ou utilisé en totalité ou en partie, et son contenu ne doit pas être divulgué, discuté, cité ou mentionné (y compris dans tout document public, sur Internet ou dans tout autre média public) sans l'accord écrit préalable d'Altarc Partners sauf si la loi applicable ou une autorité de régulation l'exige.

Le portefeuille du Fonds étant principalement constitué de parts ou actions de fonds d'investissement lesquels sont investis principalement dans des actifs non cotés, ce produit présente un risque élevé de perte en capital et un caractère non liquide.

Risque de perte en capital

Le Fonds n'est pas un fonds à capital garanti. Il est donc possible que le capital initialement investi ne soit pas restitué.

Risque lié au rapport de gestion du Fonds

Compte tenu du nombre d'actifs dans lequel le Fonds sera investi indirectement, le rapport de gestion du Fonds pourrait ne pas détailler l'ensemble de ces actifs afin de communiquer aux investisseurs des informations que la Société de Gestion estime compréhensibles par tout investisseur et cela en conformité avec la réglementation, notamment en ce qui concerne la composition de l'actif. De plus, les obligations de confidentialité auxquelles sont tenus le Fonds et la Société de Gestion pourraient limiter les informations communiquées aux porteurs de parts conformément à la réglementation applicable.

Risque de liquidité

Le Fonds investit principalement indirectement en titres de sociétés non cotées. Ces titres ne sont pas liquides et il n'existe pas de marché secondaire organisé facilitant les transactions. Le Fonds peut donc éprouver certaines difficultés à céder ses participations à un niveau de prix ou dans les délais souhaités. De plus, les cessions des parts du Fonds étant limitées conformément à l'article 9 du règlement du Fonds, il sera difficile pour un Investisseur de céder ses Parts.

Risque de cession des parts

Les parts du Fonds ne sont cessibles que sous certaines conditions assez limitatives.

Cette liste n'est pas exhaustive. Une liste plus détaillée des facteurs de risques est fournie à titre d'information dans l'annexe I du règlement du Fonds.

Altaroc

Partners

Altaroc Partners S.A.

Société de gestion de portefeuille française
agrée par l'Autorité des marchés financiers
sous le numéro GP97022

FRANCE

61 rue des Belles Feuilles - 75116 Paris
+33 (0)1 86 65 98 20

SUISSE

61 Route de Chêne,
1208 Genève